



Energie. Weiter denken

NEWSLETTER

für Handel und Vertrieb

Aktuelle Informationen aus der Energiewirtschaft

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir stellen Ihnen unsere aktuellen Themen **Quick-Check-Vertrieb** und **Benchmark** aus **Handel und Vertrieb** vor.

Quick-Check-Vertrieb

Die Belieferung von Endkunden mit Strom, Gas und Wasser bleibt für Stadtwerke bis auf Weiteres das Hauptgeschäft. Doch aufgrund des wachsenden Wettbewerbsdrucks und der Markttransparenz sinken deren erzielbare Margen stetig. Daher sind neue Geschäftsmodelle und neue Produkte künftig fester Bestandteil eines dynamisch weiterzuentwickelnden Leistungsangebots. Dieser Dynamik stehen oft relativ starre Strukturen und Prozesse eines „historisch gewachsenen“ Vertriebs entgegen. Vor diesem Hintergrund ist es unerlässlich, die Positionierung und Aufstellung des Vertriebs zu prüfen und zu optimieren, um langfristige Wertbeiträge durch den Vertrieb für Ihr Unternehmen zu sichern.

Wir bieten Ihnen einen erprobten, zielgerichteten Quick-Check Ihres Vertriebs an, der durch die Kombination aus der „Sicht von außen“ und fachlicher Detailkenntnis Handlungsfelder identifiziert. Betrachtet können hierfür u.a. Vertriebsstrategie, Organisation & Prozesse, Controlling & Risikomanagement und der Marketing-Mix. Als Abschluss erhalten Sie einen Managementbericht mit konkreten Handlungsempfehlungen und Analysen.

Richten Sie Ihr Unternehmen mit unserem Quick-Check-Vertrieb erfolgreich für die Zukunft aus!

Ihre Ansprechpartner

André Vossebein | E andre.vossebein@bet-suisse.ch | T +41 62 751 58 94

Dr. Alexander Kox | E alexander.kox@bet-energie.de | T +49 241 47062 - 420

Benchmark

Nach dem großen Interesse im vergangenen Jahr geht unser Ausgleichsenergiekosten- und Prognosebenchmark für den Stromsektor nun in die dritte Runde! Im Fokus steht diesmal das Jahr 2017.

Sie möchten wissen, wo Sie mit Ihren Ausgleichsenergiekosten im Branchenvergleich stehen und worauf es bei der Bewertung ankommt? Wir werten in unserem Benchmark relevante Zeitreihen, Kosten und weitere Informationen für Ihr Vertriebsportfolio aus und bilden vergleichbare Kennzahlen, aus denen Sie Ihre Position erkennen können.

Zudem führen wir individuelle Analysen für Ihr Vertriebsportfolio, bspw. zum zeitlichen Verlauf, Homogenität/Ausreißern oder Strukturfehlern in Ihren Ausgleichsenergiekosten oder der Day-Ahead-Prognose durch, die Ihnen bei der Fehlersuche und Verbesserung der Prognosequalität helfen.

Den Erfassungsbogen haben wir im Vergleich zum letzten Benchmark komprimiert und damit auch den Erfassungsaufwand für Sie als Teilnehmer wesentlich reduziert!

Ihre Ansprechpartner

Peter Edel | **E** peter.edel@bet-energie.de | **T** +49 241 47062 – 411

Ulrich Rosen | **E** ulrich.rosen@bet-energie.de | **T** +49 241 47062 - 414

B E T Büro für Energiewirtschaft und technische Planung GmbH

Geschäftsführer: **Dr. Alexander Kox, Dr. Olaf Unruh**
Generalbevollmächtigte: **Dr. Michael Ritzau, Dr. Wolfgang Zander**
Alfonsstraße 44 | 52070 Aachen

T +49 241 47062 - 0 | **F** +49 241 47062 - 600

W www.bet-energie.de | **E** info@bet-energie.de

USt-ID-Nr. DE161524830 | Reg.-Ger. Aachen • HRB 5731

Redaktion

Jowita Domanska | **T** +49 241 47062 - 400 | **E** jowita.domanska@bet-energie.de

Wenn Sie künftig keinen Newsletter mehr von uns erhalten wollen, antworten Sie einfach auf diese E-Mail mit dem Hinweis "löschen". Alternativ können Sie uns telefonisch unter +49 241 47062 - 400 oder auf dem Postweg erreichen.